

# Quelques conseils pour ... convaincre sans manipuler



- Assurez-vous de posséder un argumentaire clair. Si vous êtes confus, l'expression de vos idées le sera également. Au besoin, structurez vos arguments en arborescence (ou mindmapping) avec un maximum de représentations visuelles.



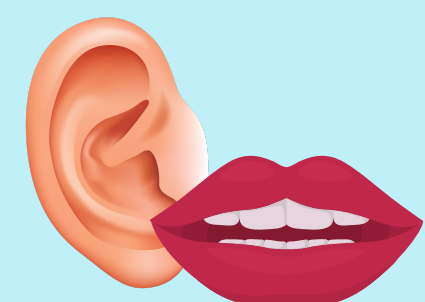
- Croyez profondément en vos arguments et identifiez le sens du projet que vous souhaitez promouvoir.



- Exprimez-vous avec chaleur et conviction. Ce faisant, vous favorisez la contagion de votre positivité.



- Assurez un équilibre entre votre envie de convaincre et l'acceptation du fait que votre interlocuteur a le droit de pas adhérer à vos vues (# libre arbitre).



- Parlez, oui. Mais aussi, écoutez ! Votre interlocuteur peut vous livrer des informations importantes en phase avec votre argumentaire.



- Appréhendez les objections de votre interlocuteur avec empathie et tâchez de comprendre ses résistances en "vous mettant dans ses chaussures".



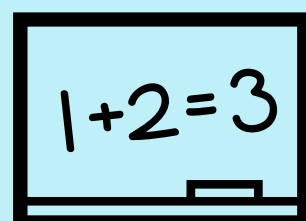
- Habitez votre corps consciemment car il est votre principal outil de communication. Par son langage non-verbal (gestes, expressions et hormones), il va assurer plus de 80 % de la transmission de votre message.



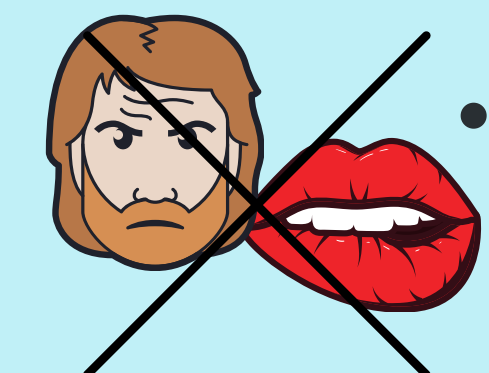
- Travaillez régulièrement les techniques d'éloquence. Par exemple lisez à haute voix un court texte avec différentes interprétations : heureux, malade, énervé, avec un accent régional, séducteur, outré...



- Combinez approches factuelle et intuitive.



- Faites usage de logique déductive ou syllogisme c-à-d : Exposé des faits / Or... / Donc...



- Oubliez les tentatives
  - de séduction (même si vous êtes Brad Pitt ou Monica Bellucci)
  - d'intimidation (même si vous êtes Chuck Norris ou Cruella d'Enfer).

Tous les hommes sont mortels.  
Or tous les Athéniens sont des hommes.  
Donc tous les Athéniens sont mortels.

